

## **Comportamento de escolha: preferência entre ganho e perda de quantias prováveis**

Aluna: Livia Carla Campos  
Orientador: Cristiano Coelho

Local de Execução:  
Laboratório de Análise Experimental do Comportamento

Vigência do plano de trabalho:  
8/2006 a 7/2007

Comportamento de escolha em situação de risco propõe que o valor de uma quantia perde valor quando sua probabilidade diminui. Esses resultados são apresentados pela literatura em situações de ganho. A teoria dos Prospectos descreve que quantias a serem perdidas têm suas perdas maiores que quantias a serem ganhas quando as probabilidades são diminuídas. Este estudo verificou a taxa de desconto com situações de ganho e perda de uma quantia provável. Dezesesseis alunos de psicologia foram expostos a situações de ganho e de perda de uma quantia de R\$ 1000,00 provável. A quantia maior se manteve fixa para as duas situações e uma outra quantia menor foi ajustada a cada tentativa. Pôde-se observar que a taxa de desconto para ganho foi maior para cinco dos 11 participantes para os quais a análise de regressão foi significativa ( $\alpha < 0,05$ ) e para perda a taxa foi maior para três participantes. Esses resultados não confirmam a proposta da teoria dos Prospectos de que a taxa de desconto para perda seria maior que a taxa de desconto para ganho.